



## Groupe TMX Limitée présente ses résultats du deuxième trimestre de 2016

- Produits trimestriels records de 194,6 millions de dollars au deuxième trimestre de 2016, en hausse de 9 % par rapport à ceux de 178,7 millions de dollars obtenus au deuxième trimestre de 2015
- Résultat dilué par action trimestriel record de 1,07 \$ au deuxième trimestre de 2016 comparativement à un résultat dilué par action de 51 cents au deuxième trimestre de 2015
- Résultat ajusté dilué par action trimestriel record de 1,23 \$ au deuxième trimestre de 2016, en hausse de 32 % comparativement à celui de 93 cents par action inscrit au deuxième trimestre de 2015
- Résultat ajusté dilué par action de 1,23 \$ au deuxième trimestre de 2016, exclusion faite d'un montant de 13 cents par action se rapportant à l'amortissement des immobilisations incorporelles découlant des acquisitions et d'un montant de 3 cents par action ayant trait aux charges liées au recentrage stratégique

Toronto, le 3 août 2016 – Groupe TMX Limitée [TSX : X] (le « Groupe TMX ») annonce aujourd'hui ses résultats pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2016.

À propos des résultats du deuxième trimestre de 2016 et des perspectives d'avenir, Lou Eccleston, chef de la direction du Groupe TMX, a déclaré :

« Notre performance record pour le trimestre écoulé témoigne de l'accroissement de la demande de nos produits et services sur le marché, ainsi que des avantages considérables que nous procurons les avancées que nous avons réalisées grâce à la mise en œuvre de notre stratégie, particulièrement en continuant de recentrer notre structure de coûts. Nous faisons également d'excellents progrès en ce qui a trait à l'élaboration de nouveaux produits afin de diversifier nos produits d'exploitation et de placer la société en position avantageuse pour les succès à venir. Nous continuerons de mener à bien nos plans d'ici à la fin de 2016, alors que nous mettrons en œuvre de nouvelles solutions et explorerons de nouvelles façons de tirer parti de la vigueur intrinsèque de l'organisation tout en poursuivant l'intégration des systèmes et des structures organisationnelles visant à fournir des avantages concurrentiels à nos clients et à améliorer la rentabilité pour nos actionnaires. »

À propos du rendement de l'exploitation du deuxième trimestre de 2016, John McKenzie, chef des finances du Groupe TMX, a ajouté :

« Nous sommes très satisfaits de notre performance financière record du deuxième trimestre. La volatilité persistante du marché s'est traduite par des hausses importantes de volumes dans tous nos marchés, donnant lieu à une solide croissance des produits et à une progression encore plus marquée du bénéfice. Les résultats du trimestre démontrent la force et l'effet de levier de notre modèle d'affaires où la croissance des produits se combine à une approche dynamique soutenue de maîtrise des coûts. Notre capacité à gérer les coûts au deuxième trimestre témoigne des gains d'efficacité que nous visons à réaliser dans toute l'organisation. Dans la perspective de continuer à réduire les coûts à l'avenir, nous envisageons d'engager des charges supplémentaires liées au recentrage stratégique pour le reste de 2016. »

## SOMMAIRE DE L'INFORMATION FINANCIÈRE

---

### Mesures financières non conformes aux IFRS

Le résultat ajusté par action et le résultat ajusté dilué par action pour les trimestres et les semestres clos les 30 juin 2016 et 2015 sont des mesures non conformes aux IFRS et n'ont pas de sens normalisé conformément aux IFRS. En conséquence, il est peu probable que ces mesures puissent être comparées à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Le résultat ajusté par action et le résultat ajusté dilué par action servent à présenter notre performance financière continue d'une période à l'autre, abstraction faite d'un certain nombre d'ajustements. Ces ajustements comprennent l'amortissement d'immobilisations incorporelles lié aux acquisitions, les charges liées au recentrage stratégique, l'accroissement des passifs d'impôt différé faisant suite à la modification du taux d'imposition des sociétés en Alberta entrée en vigueur le 1<sup>er</sup> juillet 2015 et des charges de dépréciation hors trésorerie. La direction a recours à ces mesures tout en excluant certains éléments, car elle considère que cette approche donne lieu à une meilleure analyse de la performance sous-jacente sur le plan de l'exploitation et sur le plan financier, y compris, dans certains cas, notre capacité à générer de la trésorerie. En excluant ces éléments, nous pouvons aussi faire des comparaisons d'une période à une autre. Le fait d'exclure certains éléments ne signifie pas qu'ils sont de nature non récurrente ou qu'ils ne sont pas utiles au lecteur.

### Mesures supplémentaires conformes aux IFRS

Le bénéfice d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique et le bénéfice d'exploitation constituent des indicateurs importants de la capacité du Groupe TMX à dégager des liquidités au moyen de ses flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation pour répondre à ses besoins futurs en matière de fonds de roulement, pour veiller au service des dettes en cours et pour financer les dépenses d'investissement futures. Ces indicateurs de la performance ont pour but de fournir des renseignements complémentaires utiles aux investisseurs et aux analystes; toutefois, ces indicateurs ne doivent pas être considérés isolément.

## COMPARAISON DU TRIMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2016 ET DU TRIMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2015

L'information qui suit porte sur les états financiers du Groupe TMX pour le trimestre clos le 30 juin 2016 comparativement au trimestre clos le 30 juin 2015.

(en millions de dollars, sauf les montants par action)	T2 2016	T2 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Produits <sup>1</sup>	<b>194,6 \$</b>	178,7 \$	15,9 \$	9 %
Charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique	<b>106,9</b>	112,1	(5,2)	(5) %
Bénéfice d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique <sup>2</sup>	<b>87,7</b>	66,6	21,1	32 %
Charges liées au recentrage stratégique	<b>2,0</b>	3,4	(1,4)	(41) %
Bénéfice d'exploitation	<b>85,7</b>	63,2	22,5	36 %
Bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX	<b>58,3</b>	27,6	30,7	111 %
Résultat par action <sup>3,4</sup>				
De base	<b>1,07</b>	0,51	0,56	110 %
Dilué	<b>1,07</b>	0,51	0,56	110 %
Résultat ajusté par action <sup>5,6</sup>				
De base	<b>1,23</b>	0,93	0,30	32 %
Dilué	<b>1,23</b>	0,93	0,30	32 %
Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation	<b>97,8</b>	83,8	14,0	17 %

<sup>1</sup> L'ancien record de Groupe TMX Limitée pour ce qui est des produits trimestriels était de 185,3 millions de dollars, qui avait été atteint au premier trimestre de 2015.

<sup>2</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures supplémentaires conformes aux IFRS*.

<sup>3</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>4</sup> L'ancien record de Groupe TMX Limitée pour ce qui est du résultat dilué par action trimestriel était de 0,86 \$, qui avait été atteint au premier trimestre de 2014.

<sup>5</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>6</sup> L'ancien record de Groupe TMX Limitée pour ce qui est du résultat ajusté dilué par action trimestriel était de 1,05 \$, qui avait été atteint au premier trimestre de 2014.

## Bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX

Le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX au deuxième trimestre de 2016 s'est chiffré à 58,3 millions de dollars, ou 1,07 \$ par action ordinaire de base et après dilution, par rapport à un bénéfice net de 27,6 millions de dollars, ou 51 cents par action ordinaire de base et après dilution, généré au deuxième trimestre de 2015. L'augmentation du bénéfice net au deuxième trimestre de 2016 en regard du deuxième trimestre de 2015 s'explique par la hausse des produits et par la baisse des charges d'exploitation, notamment les charges liées au recentrage stratégique.

Au cours du deuxième trimestre de 2015, le taux d'imposition des sociétés en Alberta est passé de 10 % à 12 % le 1<sup>er</sup> juillet 2015. Ce changement a donné lieu à un accroissement net des passifs d'impôt différé et à une augmentation nette hors trésorerie correspondante de la charge d'impôt différé de 7,1 millions de dollars pour le deuxième trimestre de 2015, réduisant le bénéfice net de 7,1 millions de dollars, soit 13 cents par action ordinaire de base et après dilution. Au deuxième trimestre de 2015, nous avons également comptabilisé des charges de dépréciation hors trésorerie de 5,9 millions de dollars se rapportant à Equicom et à ir2020, soit 10 cents par action ordinaire de base et après dilution.

## Rapprochement du résultat ajusté par action<sup>7</sup> du deuxième trimestre de 2016 et du deuxième trimestre de 2015

Le tableau qui suit présente un rapprochement du résultat par action<sup>8</sup> et du résultat ajusté par action<sup>9</sup> :

(non audité)	T2 2016		T2 2015	
	De base	Dilué	De base	Dilué
Résultat par action <sup>10</sup>	1,07 \$	1,07 \$	0,51 \$	0,51 \$
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement d'immobilisations incorporelles lié aux acquisitions	0,13	0,13	0,14	0,14
Charges liées au recentrage stratégique	0,03	0,03	0,05	0,05
Augmentation des passifs d'impôt différé faisant suite à la modification du taux d'imposition des sociétés en Alberta	—	—	0,13	0,13
Charges de dépréciation hors trésorerie	—	—	0,10	0,10
Résultat ajusté par action <sup>11</sup>	1,23 \$	1,23 \$	0,93 \$	0,93 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	54 417 173	54 425 043	54 334 302	54 360 059

Le résultat ajusté par action<sup>12</sup>, qui est passé de 0,93 \$ en 2015 à 1,23 \$ en 2016, a augmenté de 32 %. Cette augmentation du résultat ajusté par action<sup>13</sup> au deuxième trimestre de 2016 par rapport à celui du deuxième trimestre de 2015 s'explique par l'accroissement des produits et par la baisse des charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique, exclusion faite de l'amortissement d'immobilisations incorporelles lié aux acquisitions.

<sup>7</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>8</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>9</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>10</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>11</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>12</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>13</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

## Produits

(en millions de dollars)	T2 2016	T2 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Perspectives sur le marché	52,3 \$	49,1 \$	3,2 \$	7 %
Formation de capital	51,8	52,9	(1,1)	(2) %
Dérivés	30,4	24,2	6,2	26 %
Marchés efficients et Solutions de marché	59,3	52,0	7,3	14 %
Autres	0,8	0,5	0,3	60 %
	<b>194,6 \$</b>	178,7 \$	15,9 \$	9 %

Les produits se sont chiffrés à 194,6 millions de dollars au deuxième trimestre de 2016, en hausse de 15,9 millions de dollars ou de 9 % par rapport à des produits de 178,7 millions de dollars enregistrés au deuxième trimestre de 2015. La hausse des produits du secteur *Marchés efficients*, essentiellement attribuable à la négociation de titres de participation et de produits énergétiques, et des secteurs *Dérivés* et *Perspectives sur le marché* a été contrebalancée dans une certaine mesure par la baisse des produits du secteur *Formation de capital*. La dépréciation du dollar canadien par rapport aux autres monnaies, y compris le dollar américain, a donné lieu à une incidence favorable d'environ 2 millions de dollars au deuxième trimestre de 2016 par rapport au deuxième trimestre de 2015.

## Charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique

(en millions de dollars)	T2 2016	T2 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Rémunération et avantages	49,8 \$	52,9 \$	(3,1) \$	(6) %
Systèmes d'information et de négociation	18,5	19,6	(1,1)	(6) %
Frais de vente et charges générales et administratives	23,1	22,2	0,9	4 %
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	15,5	17,4	(1,9)	(11) %
	<b>106,9 \$</b>	112,1 \$	(5,2) \$	(5) %

Les charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique se sont établies à 106,9 millions de dollars au deuxième trimestre de 2016, en baisse de 5,2 millions de dollars, ou de 5 %, par rapport à celles de 112,1 millions de dollars inscrites au deuxième trimestre de 2015. Au cours du deuxième trimestre de 2016, les coûts liés à Razor Risk ont diminué de 3,1 millions de dollars, l'ensemble de l'effectif a été réduit et les charges liées à la vente d'Equicom (en juillet 2015) ont baissé. En outre, les *charges au titre des systèmes d'information et de négociation* se rapportant à l'infrastructure et aux projets ont diminué, de même que les *amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles*. Ces baisses des charges ont été neutralisées, en partie, par l'augmentation des charges au titre des mesures incitatives liées au rendement destinées aux employés et par une hausse des frais de vente et des charges générales et administratives au cours du deuxième trimestre de 2016 comparativement au deuxième trimestre de 2015. La dépréciation du dollar canadien par rapport aux autres monnaies, y compris le dollar américain, survenue au deuxième trimestre de 2016 comparativement au deuxième trimestre de 2015, s'est également répercutée négativement. Cette incidence s'est chiffrée à environ 1 million de dollars.

### Charges liées au recentrage stratégique<sup>14</sup>

(en millions de dollars, sauf les montants par action) (non audité)	T2 2016		T2 2015	
	Montant avant impôt	Incidence sur le résultat de base et dilué par action	Montant avant impôt	Incidence sur le résultat de base et dilué par action
Indemnités de départ et frais connexes	0,9 \$	0,01 \$	2,1 \$	0,03 \$
Honoraires professionnels et frais de consultation et autres charges	1,1	0,02	1,3	0,02
Charges liées au recentrage stratégique	2,0 \$	0,03 \$	3,4 \$	0,05 \$

La diminution des charges liées au recentrage stratégique entre le deuxième trimestre de 2015 et le deuxième trimestre de 2016 rend compte de la réduction des indemnités de départ et des frais de consultation.

Nous poursuivons l'élaboration d'une gamme intégrée de solutions clients qui nous permettra d'offrir à notre clientèle de nouveaux avantages exclusifs et uniques et de générer une croissance rentable. Nous maintenons le cap sur la réduction de nos coûts au moyen du recentrage, de la simplification et de l'intégration de nos systèmes, procédés, processus, activités et structures organisationnelles pertinents. Nous envisageons d'engager d'autres charges liées au recentrage stratégique, mais nous nous attendons toutefois à ce que la plus grande partie des charges liées au recentrage stratégique soit inscrite d'ici la fin de 2016.

<sup>14</sup> La rubrique *Charges liées au recentrage stratégique* ci-dessus contient certains énoncés prospectifs. Voir l'exposé des risques et incertitudes relatifs à ces énoncés sous la rubrique *Mise en garde concernant l'information prospective*.

## COMPARAISON DU SEMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2016 ET DU SEMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2015

L'information qui suit porte sur les états financiers du Groupe TMX pour le semestre clos le 30 juin 2016 comparativement au semestre clos le 30 juin 2015.

(en millions de dollars, sauf les montants par action)	Semestre clos le 30 juin 2016	Semestre clos le 30 juin 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Produits	<b>372,3 \$</b>	364,0 \$	8,3 \$	2 %
Charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique	<b>213,6</b>	223,4	(9,8)	(4) %
Bénéfice d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique <sup>15</sup>	<b>158,7</b>	140,6	18,1	13 %
Charges liées au recentrage stratégique	<b>3,3</b>	10,1	(6,8)	(67) %
Bénéfice d'exploitation	<b>155,4</b>	130,5	24,9	19 %
Bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX	<b>104,6</b>	70,2	34,4	49 %
Résultat par action <sup>16</sup>				
De base	<b>1,92</b>	1,29	0,63	49 %
Dilué	<b>1,92</b>	1,29	0,63	49 %
Résultat ajusté par action <sup>17</sup>				
De base	<b>2,22</b>	1,92	0,30	16 %
Dilué	<b>2,22</b>	1,92	0,30	16 %
Entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation	<b>153,8</b>	133,5	20,3	15 %

### Bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX

Le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX au premier semestre de 2016 s'est élevé à 104,6 millions de dollars, ou 1,92 \$ par action ordinaire de base et après dilution, par rapport à un bénéfice net de 70,2 millions de dollars, ou 1,29 \$ par action ordinaire de base et après dilution, généré au premier semestre de 2015. L'augmentation du bénéfice net au premier semestre de 2016 en regard du premier semestre de 2015 s'explique par la hausse des produits et par la baisse des charges d'exploitation, notamment les charges liées au recentrage stratégique.

Au cours du premier semestre de 2015, le taux d'imposition des sociétés en Alberta est passé de 10 % à 12 % le 1<sup>er</sup> juillet 2015. Ce changement a donné lieu à un accroissement net des passifs d'impôt différé et à une augmentation nette hors trésorerie correspondante de la charge d'impôt différé de 7,1 millions de dollars pour le deuxième trimestre de 2015, réduisant le bénéfice net de 7,1 millions de dollars, soit 13 cents par action ordinaire de base et après dilution. Au premier semestre de 2015, nous avons également comptabilisé des charges de dépréciation hors trésorerie de 5,9 millions de dollars se rapportant à Equicom et à ir2020, soit 10 cents par action ordinaire de base et après dilution.

<sup>15</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures supplémentaires conformes aux IFRS*.

<sup>16</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>17</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

## Rapprochement du résultat ajusté par action<sup>18</sup> du semestre clos le 30 juin 2016 et du semestre clos le 30 juin 2015

Le tableau qui suit présente un rapprochement du résultat par action<sup>19</sup> et du résultat ajusté par action<sup>20</sup> :

(non audité)	Semestre clos le 30 juin 2016		Semestre clos le 30 juin 2015	
	De base	Dilué	De base	Dilué
Résultat par action <sup>21</sup>	1,92 \$	1,92 \$	1,29 \$	1,29 \$
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :				
Amortissement d'immobilisations incorporelles lié aux acquisitions	0,26	0,26	0,27	0,27
Charges liées au recentrage stratégique	0,04	0,04	0,13	0,13
Augmentation des passifs d'impôt différé faisant suite à la modification du taux d'imposition des sociétés en Alberta	—	—	0,13	0,13
Charges de dépréciation hors trésorerie	—	—	0,10	0,10
Résultat ajusté par action <sup>22</sup>	2,22 \$	2,22 \$	1,92 \$	1,92 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	54 404 783	54 420 522	54 328 496	54 379 727

Le résultat ajusté par action<sup>23</sup>, qui est passé de 1,92 \$ en 2015 à 2,22 \$ en 2016, a augmenté de 16 %. Cette augmentation du résultat ajusté par action du premier semestre de 2016 par rapport au premier semestre de 2015 s'explique par l'accroissement des produits et par la baisse des charges d'exploitation, avant les charges liées au recentrage stratégique, exclusion faite de l'amortissement des immobilisations incorporelles lié aux acquisitions.

### Produits

(en millions de dollars)	Semestre clos le 30 juin 2016	Semestre clos le 30 juin 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Perspectives sur le marché	103,6 \$	102,2 \$	1,4 \$	1 %
Formation de capital	90,4	96,3	(5,9)	(6) %
Dérivés	61,9	51,2	10,7	21 %
Marchés efficients et Solutions de marché	117,3	108,0	9,3	9 %
Autres	(0,9)	6,3	(7,2)	(114) %
	372,3 \$	364,0 \$	8,3 \$	2 %

<sup>18</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>19</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>20</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>21</sup> L'information portant sur le résultat par action est fondée sur le bénéfice net attribuable aux actionnaires du Groupe TMX.

<sup>22</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

<sup>23</sup> Voir l'analyse à la rubrique *Mesures financières non conformes aux IFRS*.

Les produits se sont chiffrés à 372,3 millions de dollars au premier semestre de 2016, en hausse de 8,3 millions de dollars, ou de 2 %, par rapport à des produits de 364,0 millions de dollars enregistrés au premier semestre de 2015. La hausse des produits des secteurs *Dérivés* et *Marchés efficients*, essentiellement attribuable à la négociation de titres de participation et de produits énergétiques, et du secteur *Perspectives sur le marché* a été contrebalancée dans une certaine mesure par la baisse des produits des secteurs *Formation de capital* et *Autres*. La baisse globale d'environ 7 millions de dollars des produits du secteur *Autres* s'explique par des pertes de change sur la conversion d'actifs monétaires nets libellés dans des monnaies autres que le dollar canadien au premier semestre de 2016, comparativement à des profits de change au cours du premier semestre de 2015. La dépréciation du dollar canadien par rapport aux autres monnaies, y compris le dollar américain, a donné lieu à une incidence favorable au premier semestre de 2016 par rapport au premier semestre de 2015. L'incidence défavorable nette de ces deux éléments liés au change s'établit à quelque 2 millions de dollars.

### Charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique

(en millions de dollars)	Semestre clos le 30 juin 2016	Semestre clos le 30 juin 2015	Augmentation (diminution) en dollars	Augmentation (diminution) en pourcentage
Rémunération et avantages	102,3 \$	110,8 \$	(8,5) \$	(8) %
Systèmes d'information et de négociation	36,6	36,3	0,3	1 %
Frais de vente et charges générales et administratives	43,6	41,4	2,2	5 %
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	31,1	34,9	(3,8)	(11) %
	<b>213,6 \$</b>	<b>223,4 \$</b>	<b>(9,8) \$</b>	<b>(4) %</b>

Les charges d'exploitation avant les charges liées au recentrage stratégique se sont établies à 213,6 millions de dollars au premier semestre de 2016, en baisse de 9,8 millions de dollars, ou de 4 %, par rapport à celles de 223,4 millions de dollars inscrites au premier semestre de 2015. Au cours du premier semestre de 2016, les coûts liés à Razor Risk ont diminué de 6,0 millions de dollars et les charges ont été moins élevées en raison de la réduction de l'ensemble de l'effectif ainsi que de la vente d'Equicom (en juillet 2015) et de la baisse des *amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles*. Ces baisses des charges ont été neutralisées, en partie, par la diminution du montant inscrit à l'actif quant aux coûts de main-d'œuvre au premier semestre de 2016 par rapport au premier semestre de 2015, une légère augmentation des *charges* au titre *des systèmes d'information et de négociation* et une diminution non récurrente des coûts liés à BOX au premier trimestre de 2015. En outre, l'incidence de la dépréciation du dollar canadien par rapport aux autres monnaies, y compris le dollar américain, survenue au premier semestre de 2016 comparativement au premier semestre de 2015, a été défavorable. Cette incidence s'est chiffrée à quelque 2 millions de dollars.

## Charges liées au recentrage stratégique<sup>24</sup>

(en millions de dollars, sauf les montants par action) (non audité)	Semestre clos le 30 juin 2016		Semestre clos le 30 juin 2015	
	Montant avant impôt	Incidence sur le résultat de base et dilué par action	Montant avant impôt	Incidence sur le résultat de base et dilué par action
Indemnités de départ et frais connexes	1,8 \$	0,02 \$	7,0 \$	0,09 \$
Honoraires professionnels et frais de consultation et autres charges	1,5	0,02	3,1	0,04
Charges liées au recentrage stratégique	3,3 \$	0,04 \$	10,1 \$	0,13 \$

La diminution des charges liées au recentrage stratégique entre le premier semestre de 2015 et le premier semestre de 2016 rend compte de la réduction des indemnités de départ et des frais de consultation.

## PRATIQUE DE GOUVERNANCE À L'ÉGARD DES ÉTATS FINANCIERS

Le comité des finances et de l'audit du conseil d'administration du Groupe TMX a passé en revue le présent communiqué de presse ainsi que les états financiers du deuxième trimestre de 2016 et le rapport de gestion connexe, et il a recommandé que le conseil d'administration les approuve. Les états financiers du deuxième trimestre de 2016, le rapport de gestion s'y rapportant et le contenu du communiqué de presse ont été approuvés par tous les membres du conseil d'administration suivant leur examen.

## ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS INTERMÉDIAIRES

Nos états financiers du deuxième trimestre de 2016 sont établis en conformité avec les IFRS publiées par l'IASB, sont conformes à la norme IAS 34, *Information financière intermédiaire*, et sont présentés en dollars canadiens, sauf indication contraire. Les mesures financières comprises dans le rapport de gestion et le présent communiqué de presse sont fondées sur des états financiers qui ont été préparés conformément aux IFRS, sauf indication contraire, et sont en dollars canadiens, sauf indication contraire.

## DISPONIBILITÉ DES DOCUMENTS TRIMESTRIELS

Le Groupe TMX a déposé ses états financiers et son rapport de gestion du deuxième trimestre de 2016 auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières. Ces documents sont disponibles à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com) ou sur le site Web du Groupe TMX, à l'adresse [www.tmx.com](http://www.tmx.com). Ce communiqué de presse ne reprend pas les renseignements figurant sur le site Web. En outre, il sera possible d'obtenir sans frais des exemplaires de ces documents en communiquant avec le service des relations avec les investisseurs du Groupe TMX par téléphone, au 416 947-4277, ou par courriel, à [TMXshareholder@tmx.com](mailto:TMXshareholder@tmx.com).

<sup>24</sup> La rubrique *Charges liées au recentrage stratégique* ci-dessus contient certains énoncés prospectifs. Voir l'exposé des risques et incertitudes relatifs à ces énoncés sous la rubrique *Mise en garde concernant l'information prospective*.

## MISE EN GARDE CONCERNANT L'INFORMATION PROSPECTIVE

Le présent communiqué de presse du Groupe TMX renferme de l'« information prospective » (au sens attribué à ce terme dans la législation en valeurs mobilières canadienne applicable) qui est fondée sur des attentes, des hypothèses, des estimations, des prévisions et d'autres facteurs que la direction estime pertinents en date du présent communiqué de presse. On reconnaît souvent, mais pas toujours, l'information prospective à l'emploi de termes et d'expressions de nature prospective comme « prévoir », « s'attendre à », « budgéter », « planifier », « viser », « estimer », « avoir l'intention de » ou « croire », ou des variantes de ces termes et expressions ou leur forme négative ou des déclarations selon lesquelles certaines mesures ou certains événements ou résultats « peuvent », « devraient », « pourraient » ou « pourront », ou non, être prises, survenir ou se matérialiser. De par sa nature, l'information prospective exige que nous formulions des hypothèses et est exposée à des risques et à des incertitudes d'importance en raison desquels nos attentes, nos conclusions et nos hypothèses pourraient se révéler inexactes.

L'information prospective contenue dans le présent communiqué de presse comprend notamment d'autres facteurs relatifs aux bourses de valeurs, de produits dérivés et de contrats de produits énergétiques et aux chambres de compensation ainsi qu'à l'entreprise, aux objectifs et aux priorités stratégiques, à la conjoncture du marché, aux tarifs, aux projets de nature technologique et à d'autres initiatives, aux résultats financiers, ainsi qu'à la situation financière, aux activités et aux perspectives du Groupe TMX, qui comportent des risques et des incertitudes d'importance. Ces risques incluent la concurrence d'autres bourses ou marchés, y compris les systèmes de négociation parallèles et les nouvelles technologies, à l'échelle nationale ou internationale; la dépendance à l'égard de l'économie canadienne; les répercussions défavorables sur nos résultats de l'incertitude entourant l'économie mondiale, notamment les modifications aux cycles commerciaux qui ont une incidence sur notre secteur; l'incapacité de recruter et de maintenir en poste du personnel qualifié; des facteurs géopolitiques et autres qui pourraient entraîner une interruption des activités; la dépendance à l'égard de la technologie de l'information; la vulnérabilité de nos réseaux et des fournisseurs de services tiers à l'égard des risques de sécurité; l'incapacité de mettre en œuvre nos stratégies; les contraintes imposées par la réglementation; les contraintes imposées en raison de notre niveau d'endettement; les risques liés aux litiges ou à d'autres procédures; la dépendance envers une clientèle suffisante; l'incapacité d'élaborer, de commercialiser ou de faire accepter de nouveaux produits; le risque de change; l'incidence défavorable de nouvelles activités commerciales; l'incapacité à répondre à nos besoins de trésorerie en raison de notre structure de société de portefeuille et des restrictions applicables au versement de dividendes; la dépendance envers des fournisseurs tiers de produits et de services; la dépendance des activités de négociation à l'égard d'un petit nombre de clients; les risques liés à nos activités de compensation; les défis de l'expansion internationale; les restrictions sur la propriété d'actions ordinaires du Groupe TMX; notre incapacité éventuelle à protéger la propriété intellectuelle; les répercussions défavorables d'un événement de marché systémique sur certaines de nos activités; les risques liés au crédit des clients; le fait que les structures de coûts sont largement fixes; la dépendance à l'égard du niveau d'activité boursière qui échappe à notre volonté; les contraintes réglementaires qui s'appliquent aux activités du Groupe TMX et de ses filiales réglementées, les coûts relatifs aux services de compensation et de dépôt, les volumes de négociation (qui pourraient être supérieurs ou inférieurs aux prévisions) et les produits; les niveaux futurs des produits, qui pourraient être moins importants que prévu, ou les coûts, qui pourraient être plus importants que prévu.

L'information prospective est fondée sur un certain nombre d'hypothèses qui peuvent se révéler inexactes, notamment les hypothèses relatives à la capacité du Groupe TMX de soutenir la concurrence mondiale et régionale; la conjoncture économique et commerciale en général; les cours de change (notamment les estimations du cours de change entre le dollar américain et le dollar canadien); les prix des marchandises; le niveau des opérations et de l'activité sur les marchés et particulièrement le niveau des opérations sur les principaux produits du Groupe TMX; les activités d'expansion, de

marketing et de vente; la disponibilité continue de financement à des conditions acceptables pour des projets futurs; les niveaux de productivité du Groupe TMX, de même que ceux de ses concurrents; la concurrence sur le marché; les activités de recherche et de développement; la capacité de lancer avec succès de nouveaux produits et leur acceptation par les clients; le lancement réussi de diverses ressources et capacités technologiques; l'incidence de divers règlements sur le Groupe TMX et ses clients; le maintien de bonnes relations entre le Groupe TMX et son personnel, et la durée de toute interruption de travail, panne d'équipement ou autre interruption importante des activités à l'un de ses établissements, à l'exception des interruptions pour entretien et autres interruptions similaires prévues.

Bien que nous estimions que des événements ou des faits subséquents pourraient nous amener à modifier notre point de vue, nous n'avons nullement l'intention de mettre à jour la présente information prospective, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne nous y oblige. On ne doit pas se fier à la présente information prospective comme s'il s'agissait de notre avis à une date postérieure à celle du présent communiqué de presse. Nous avons tenté de répertorier les facteurs importants susceptibles de faire différer sensiblement les mesures, événements ou résultats réels de ceux qui sont actuellement présentés dans l'information prospective. Toutefois, il peut exister d'autres facteurs pouvant faire différer sensiblement les mesures, événements ou résultats de ceux qui sont actuellement prévus, estimés ou attendus. Rien ne garantit que l'information prospective se révélera exacte, étant donné que les résultats réels et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux prévus dans ces énoncés. Par conséquent, le lecteur ne doit pas se fier outre mesure à l'information prospective. La liste des facteurs susceptibles d'avoir une incidence sur nous ne se veut pas exhaustive. La rubrique Risques et incertitudes du rapport de gestion annuel de 2015 contient une description des facteurs de risque susmentionnés.

## **À propos du Groupe TMX (TSX : X)**

Les filiales principales du Groupe TMX exploitent des marchés au comptant, des marchés dérivés et des chambres de compensation couvrant de multiples catégories d'actifs, dont les actions, les titres à revenu fixe et les produits énergétiques. La Bourse de Toronto, la Bourse de croissance TSX, la Bourse Alpha TSX, La Caisse canadienne de dépôt de valeurs, la Bourse de Montréal, la Corporation canadienne de compensation de produits dérivés, NGX, BOX Options Exchange, Shorcan, Shorcan Energy Brokers, AgriClear et d'autres sociétés du Groupe TMX offrent des marchés d'inscription, des marchés de négociation, des mécanismes de compensation, des services de dépôt, des produits d'information et d'autres services à la communauté financière mondiale. Le Groupe TMX a son siège social à Toronto et des bureaux dans l'ensemble du Canada (Montréal, Calgary et Vancouver), dans des marchés clés des États-Unis (New York, Houston, Boston et Chicago), ainsi qu'à Londres, à Pékin, à Singapour et à Sydney. Pour en savoir plus sur le Groupe TMX, visitez le <http://www.tmx.com>. Suivez le Groupe TMX sur Twitter, à [@TMXGroup](https://twitter.com/TMXGroup).

Conférence téléphonique / Webdiffusion audio

Le Groupe TMX tiendra une conférence téléphonique, qui sera aussi diffusée sur le Web, afin de discuter des résultats financiers du deuxième trimestre de 2016.

Horaire : de 8 h à 9 h HAE, le jeudi 4 août 2016.

Les participants à la conférence téléphonique sont priés de téléphoner au numéro suivant au moins 15 minutes avant le début de la conférence.

La webdiffusion audio de la conférence sera aussi disponible sur le site Web du Groupe TMX au [www.tmx.com](http://www.tmx.com), sous l'onglet Investisseurs.

Conférence téléphonique : 647 427-7450 ou 1 888 231-8191

Enregistrement : 416 849-0833 ou 1 855 859-2056

Le code d'accès pour l'enregistrement est 37936411.

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec les personnes suivantes :

Catherine Kee  
Gestionnaire,  
Communications d'entreprise  
Groupe TMX  
416 814-8834  
catherine.kee@tmx.com

Kristine Cheng  
Gestionnaire,  
Relations avec les investisseurs  
Groupe TMX  
416 947-4315  
kristine.cheng@tmx.com